

BQT

Better. Quick. Transparent.

**PLATAFORMA SOCIAL P2P DE CRIPTOINTER-
CAMBIO Y DE CAMPAÑAS DE COBERTURA**

GUÍA

TABLA DE CONTENIDOS

| | |
|--|----|
| 1. RESUMEN | 2 |
| 2. MERCADO DE CRIPTOMONEDAS | 4 |
| 3. TECNOLOGÍA BLOCKCHAIN: ESTABLE Y EXPANDIÉNDOSE | 7 |
| 4. CRIPTOINTERCAMBIOS MUNDIALES: UN MERCADO CRECIENTE | 10 |
| FACTOR DE ÉXITO DE BINANCE | 18 |
| INTERCAMBIOS P2P BROKER: LA NUEVA TENDENCIA | 19 |
| 5. PLATAFORMA BQT: UN CAMBIO P2P CON CAPACIDAD INNOVADORA DE COMERCIO DE COBERTURA | 21 |
| 6. FLUJO DE TRABAJO DEL SISTEMA BQT | 29 |
| 7. OFERTA INICIAL DE MONEDA (ICO) BQTX | 31 |
| A. ESTRUCTURA DE TOKENS BQTX | 32 |
| I. PARA MIEMBROS | 32 |
| II. PARA SOCIOS/PROPIETARIOS DE MONEDA BQTX | 33 |
| III. BONOS | 33 |
| B. DISTRIBUCIÓN DE TOKENS | 35 |
| C. LOCALIZACIÓN DE FONDOS | 36 |
| 8. HOJA DE RUTA | 37 |
| 9. EQUIPO Y ASESORES ESTRATÉGICOS | 38 |
| 10. RENUNCIA | 43 |
| 11. REFERENCIAS | 45 |

1. RESUMEN

Creemos que la Demanda de la adquisición deseada de Criptobienes se puede satisfacer con una Oferta significativa de varias participaciones de Criptobienes y que se negocian directamente por los compañeros comerciantes.

“ Los intercambios proporcionan rampas de encendido y apagado para los usuarios que desean comprar o vender criptomonedas. El sector de intercambio es el primero en surgir en la industria de las criptomonedas y sigue siendo el sector más grande tanto en términos de número de empresas como de empleados.

2017 Estudio Global Benchmarking de Criptomonedas, Centro de Economía Alternativa de Cambridge

Mientras que muchos expertos de Blockchain están tratando de encontrar más formas de casar a CRIPTO con FIAT, el Equipo BQT cree en reducir la dependencia de FIAT por completo. Cada Criptobien tiene su valor y se puede usar como herramienta de negociación para adquirir otro Criptobien. Creemos que la Demanda para la adquisición deseada de Criptobienes se puede cumplir con un importante Suplemento de varias tenencias de activos Cripto y negociada directamente por pares de comerciantes.

Además, creemos que el mercado ahora exige capacidad para proteger activos de cifrado durante un corto período de tiempo para adquirir otras tenencias de Cripto. Si bien es difícil implementar operaciones y márgenes de margen en el verdadero entorno P2P, el equi-

po de BQT desarrolló una herramienta innovadora y aún más poderosa para permitir a los operadores generar operaciones de cobertura a corto plazo.

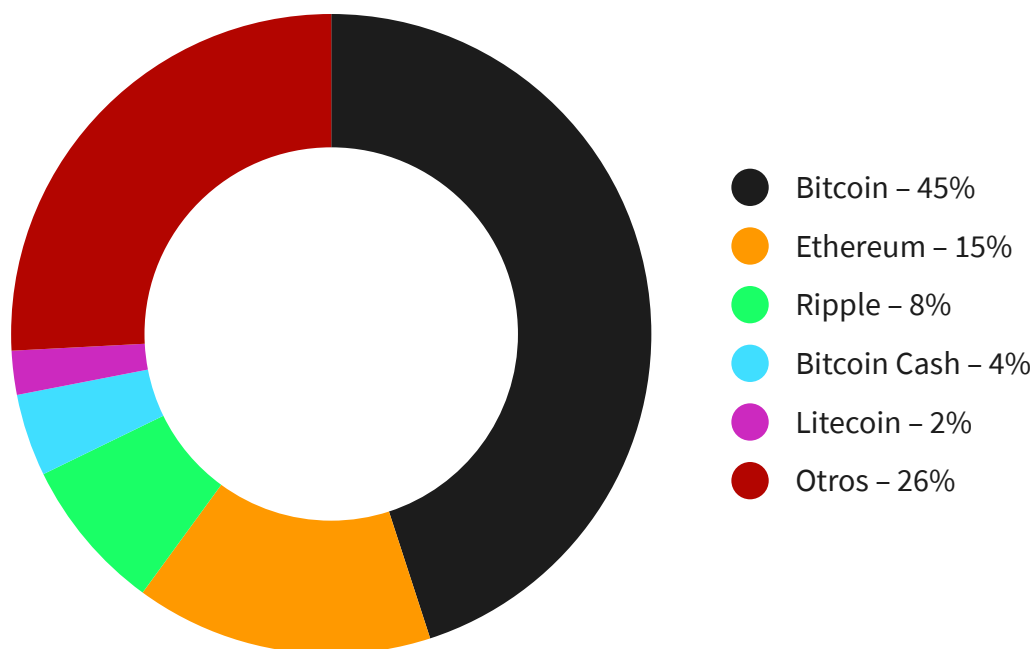
El objetivo de BQT es construir una comunidad y cultura de Criptocomerciantes utilizando la Plataforma, ayudando a la comunidad y beneficiándose de la comunidad.

2. MERCADO DE CRIPTOMONEDAS

El mercado de criptomonedas está evolucionando y su **capitalización de mercado se estimó en US \$ 268.23 mil millones** el 31 de marzo de 2018¹.

Desde la introducción de Bitcoin en enero de 2009, miles de criptomonedas han existido en algún momento y, en la actualidad, hay cientos de criptomonedas con un valor de mercado que se comercializan. Aún así, Bitcoin es el líder indudable que representa aprox. el 45% de la capitalización de mercado total.

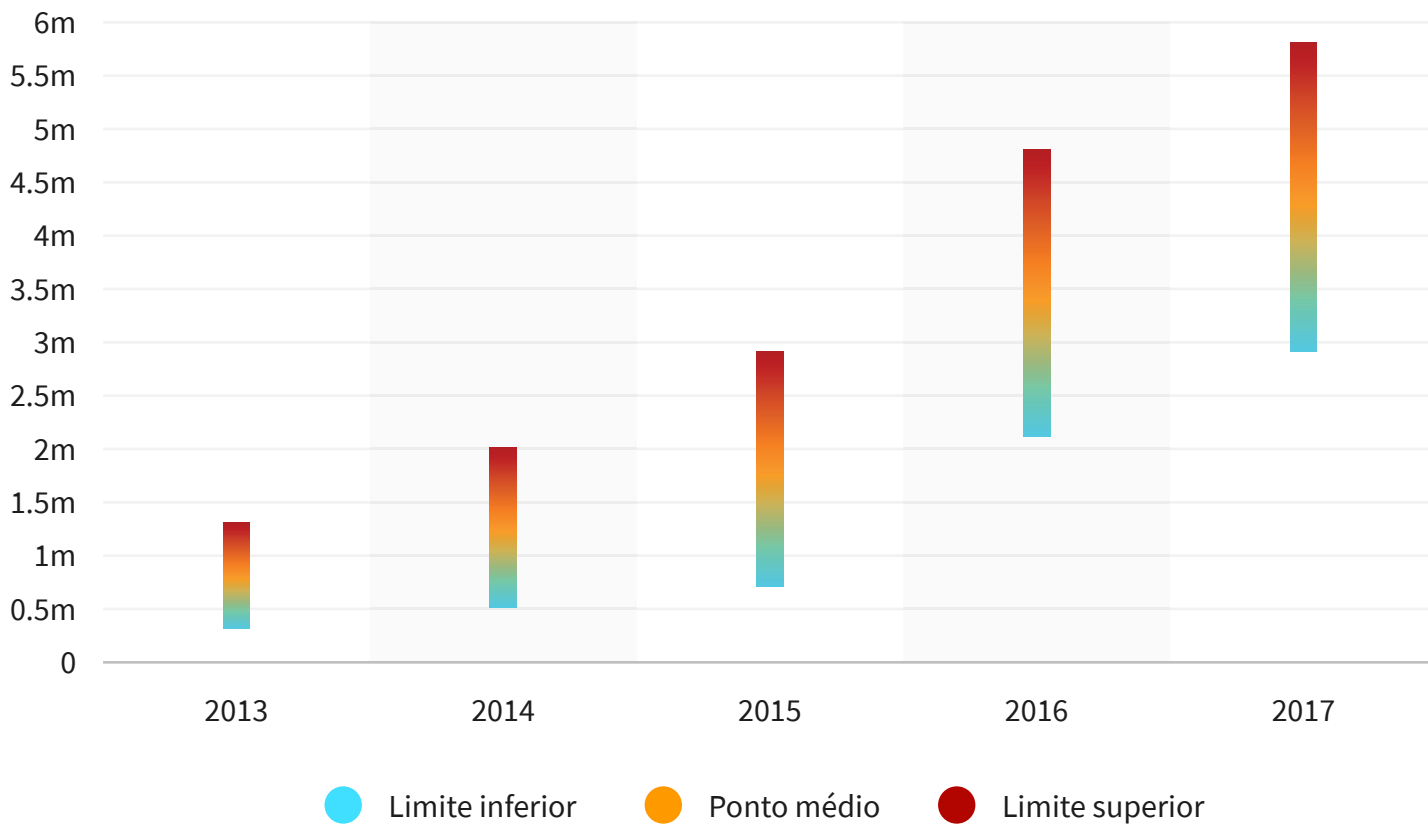
CAPITALIZACIÓN DEL MERCADO DE CRIPTOMONEDAS: \$268.23 BILLONES – MARZO 2018



Se estima que el número actual de usuarios activos exclusivos de carteras de criptomonedas oscila entre 2,9 y 5,8 millones, según el último informe del Centro de Economía Alternativa de Cambridge².

Aunque es casi imposible saber con precisión cuántas personas usan la criptomoneda, utilizando los datos obtenidos de los participantes del estudio y suponiendo que una persona tiene en promedio dos billeteras, el Centro de Economía Alternativa de Cambridge estimó que había entre 2,9 y 5,8 millones de usuarios únicos usando activamente una billetera de criptomonedas en 2017.

EL NÚMERO ESTIMADO DE USUARIOS ACTIVOS ÚNICOS DE CARPETAS DE CRIPTOMONEDAS HA CRECIDO SIGNIFICATIVAMENTE DESDE 2013 HASTA ENTRE 2,9 MILLONES Y 5,8 MILLONES HOY



Han surgido una multitud de proyectos y compañías para proporcionar productos y servicios que facilitan el uso de la criptomoneda para los usuarios principales y construir la infraestructura para las aplicaciones que se ejecutan sobre las blockchain públicas.

Si bien la industria de criptomonedas está compuesta por muchos actores y grupos importantes, hay cuatro sectores clave de la industria de criptomoneda en la actualidad:

- Intercambios
- Monederos
- Compañías de Pago
- Minería

3. TECNOLOGÍA BLOCKCHAIN: ESTABLE Y EXPANDIÉNDOSE

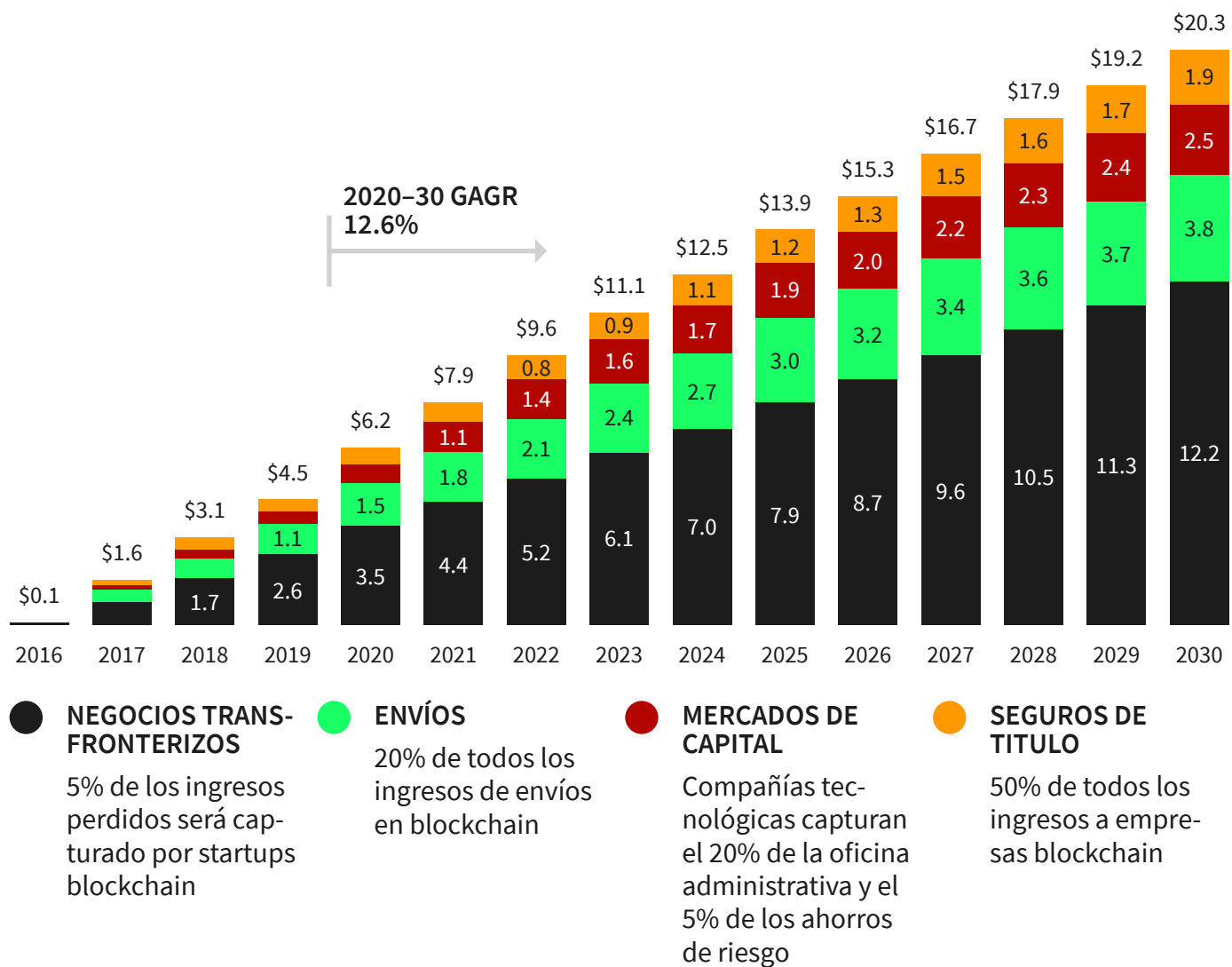
“ El blockchain es un gran centro descentralizado de todas las transacciones en una red P2P. Al usar esta tecnología, los participantes pueden confirmar transacciones sin la necesidad de una autoridad certificadora central. Las posibles aplicaciones incluyen transferencias de fondos, venta de oficios, votación y muchos otros usos.

Alan Morrison y Subhankar Sinha, PWC, “Una prima sobre blockchain”

La tecnología Blockchain está conquistando el mundo y transforma por completo la forma en que operan muchos mercados. Se estima que las compañías de blockchain podrían experimentar un fondo de ingresos de \$ 6 mil millones para 2020 y \$ 20 mil millones para 2030.

Estas figuras están basadas en el impacto de la tecnología del centro digital en los pagos: (1) Negocios transfronterizos, (2) Envíos, así como el impacto en (3) Mercados de Capital y (4) Seguros de Título.

GRUPO DE INGRESOS DE LA TECNOLOGÍA BLOCKCHAIN (\$ BILLONES)



La adopción cada vez mayor de la moneda digital ejercerá una presión a la baja sobre los pagos de remesas, trasladando el 20% de los ingresos a las empresas de Blockchain. Se proyecta que representará \$ 1.5 mil millones (24%) de los ingresos de Blockchain en 2020 y \$ 3.8 mil millones (19%) en 2030.

El ingreso restante es capturado por la reducción de la infraestructura y el riesgo de contraparte para los mercados de capitales, así como por los ahorros en las comisiones de seguro de título y el costo de mantenimiento. En el período 2020-2030, se estima una Tasa de crecimiento anual compuesta (CAGR) del 12,6% para el mercado de tecnología Blockchain³.

Fuente de la infografía⁴.

4. CRIPTOINTERCAMBIOS MUNDIALES: UN MERCADO CRECIENTE

“ Los intercambios proporcionan rampas de encendido y apagado para los usuarios que desean comprar o vender criptomonedas. El sector de intercambio es el primero en surgir en la industria de las criptomonedas y sigue siendo el sector más grande tanto en términos de número de empresas como de empleados.

2017 Estudio Global de CriptoMonedas, Centro de Cambridge de Economía Alternativa

Los intercambios fueron uno de los primeros servicios en surgir en la industria de criptomonedas: mientras que el primer intercambio se fundó a principios de 2010 como un proyecto para permitir a los usuarios tempranos intercambiar monedas de bit y así establecer un precio de mercado.

En el mundo de hoy, los criptointercambios ofrecen servicios para comprar y vender criptomonedas y otros activos digitales para monedas nacionales y otras criptomonedas y desempeñan un papel esencial en la economía de criptomonedas al ofrecer un mercado para el comercio, la liquidez y el descubrimiento de precios.

El estudio estadístico sugiere:

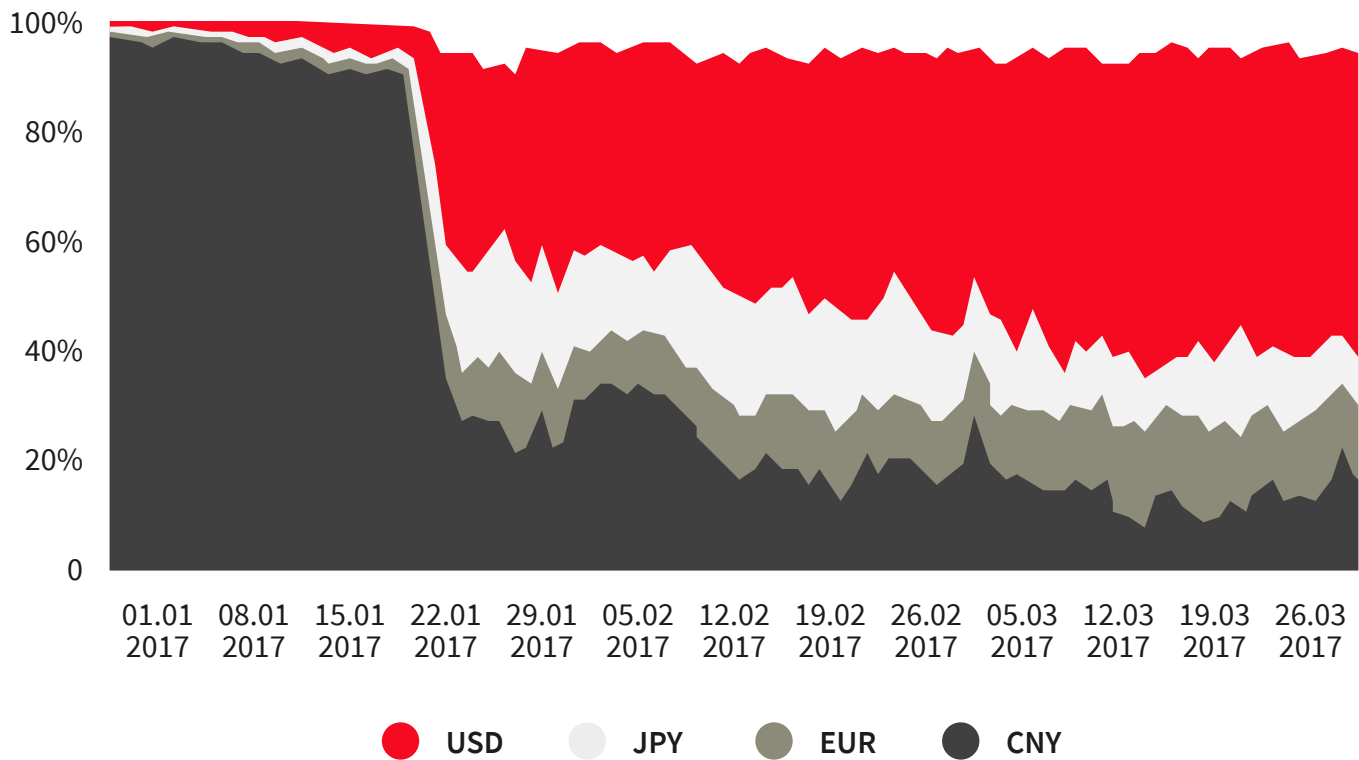
- El sector del criptointercambio tiene el mayor número de entidades operativas y emplea a la mayoría de las personas. Más del 52% de las bolsas pequeñas tienen una licencia oficial del gobierno en comparación con el 35% de las grandes bolsas.
- El 73% de las bolsas pequeñas tienen una o dos criptomonedas enumeradas, mientras que el 72% de las grandes bolsas ofrecen soporte comercial para dos o más criptomonedas: bitcoin es compatible con todas las bolsas, seguido de ether (43%) y litecoin (35%)
- Un puñado de grandes bolsas y cuatro monedas nacionales (USD, EUR, JPY y CNY) dominan los volúmenes de negociación de criptomonedas globales mientras se comercian en 42 monedas nacionales diferentes
- El 53% de los intercambios acepta monedas nacionales aparte de las cinco monedas globales reservadas (USD, CNY, EUR, GBP, JPY)
- Los servicios/servicios de intercambio se dividen en tres categorías: intercambios de libros de pedidos, servicios de broker y plataformas de negociación, mientras que el 72% de los pequeños intercambios se especializan en un tipo de actividad de intercambio (los servicios de bolsa son los más ampliamente ofrecidos), mientras que el mismo porcentaje grandes intercambios están proporcionando múltiples actividades de intercambio
- El 73% de los intercambios se hace cargo de los fondos de los usuarios, el 23% permiten a los usuarios controlar las claves

Mientras que el volumen global de comercio de criptomonedas está dominado por cuatro monedas de reserva, el mercado capital está dominado por un puñado de bolsas que son responsables de la mayoría de los volúmenes de comercio mundial de bitcoins, de los cuales la mejor parte está denominada en un pequeño número de monedas internacionales. Por el contrario, la mayoría de los intercambios (en su mayoría pequeños) se

especializan en los mercados locales al respaldar las monedas locales: el 53% de todos los intercambios respaldan las monedas nacionales distintas de las cinco monedas de reserva. Los volúmenes de negociación en la mayoría de los pequeños intercambios son insignificantes en comparación con los líderes del mercado, pero estos intercambios dan servicio a los mercados locales y hacen que las criptomonedas estén más disponibles en muchos países.

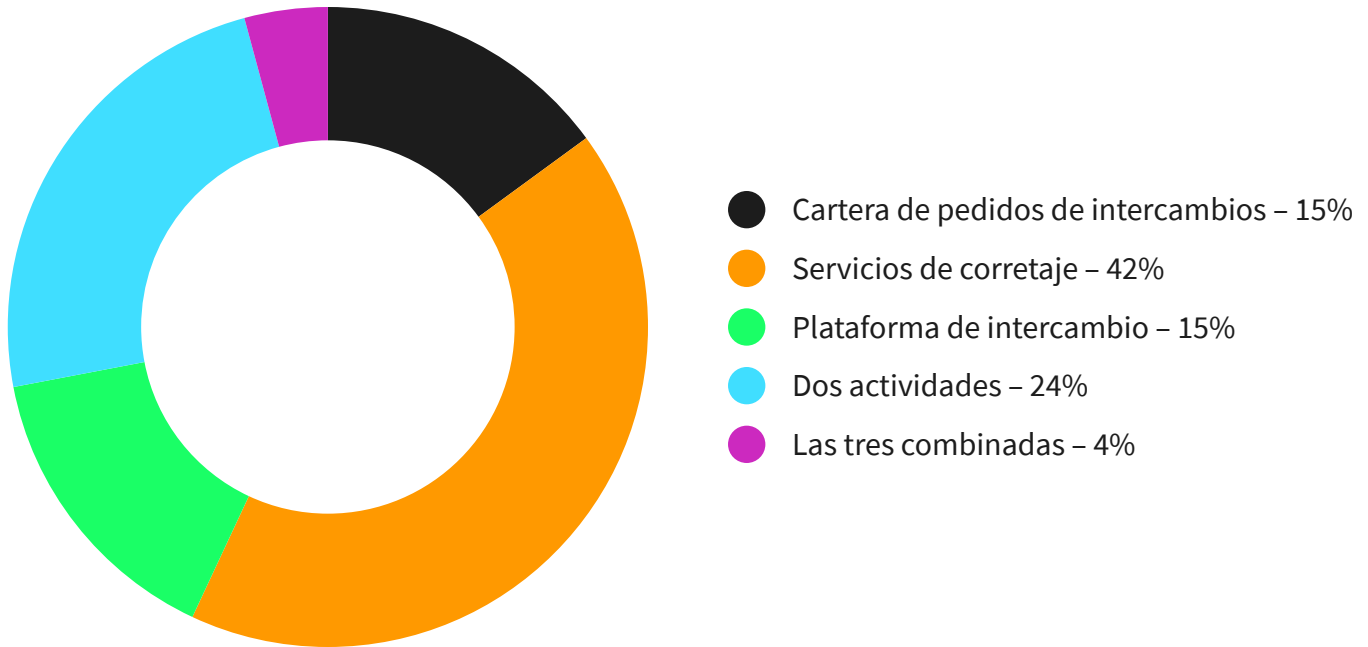
El siguiente cuadro compilado por Bitcoinity muestra las tendencias del comercio de divisas FIAT dadas las restricciones regulatorias recientes de China y comercio de RNB cayendo significativamente.

BTC INTERCAMBIO DE VOLUMEN COMERCIAL POR MONEDA NACIONAL

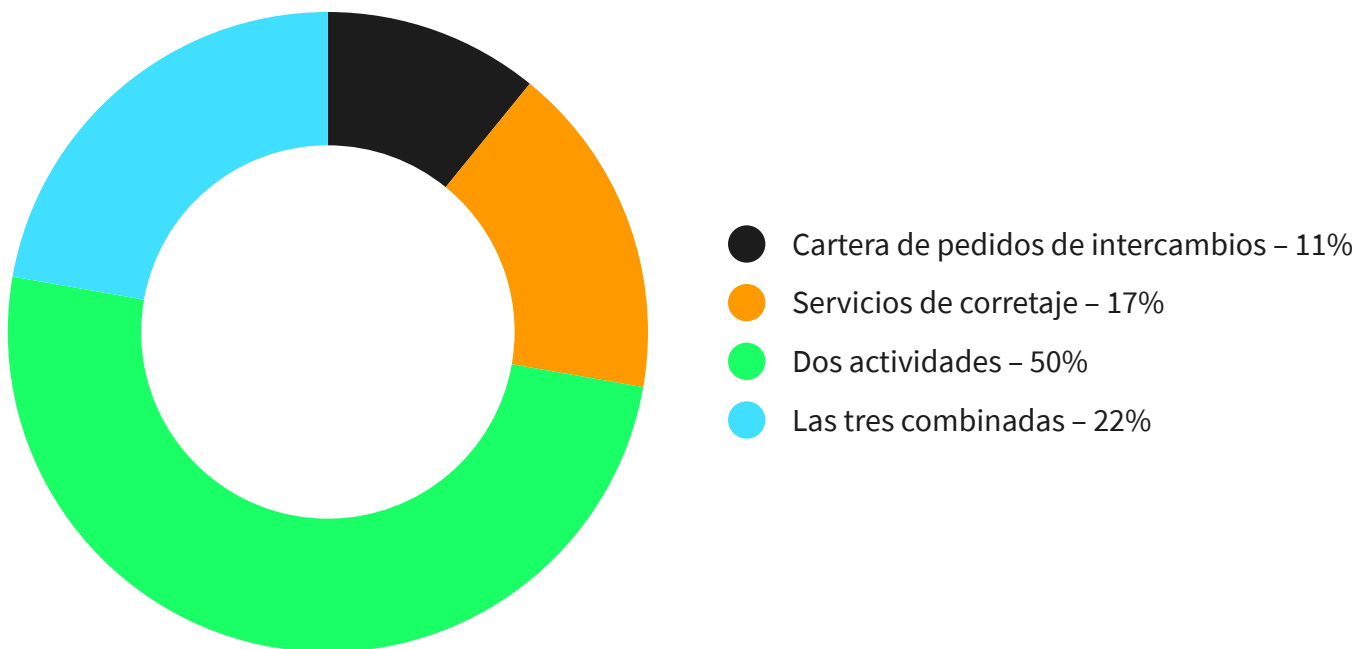


Los intercambios pequeños se están especializando principalmente en una actividad comercial, mientras que la mayoría de los grandes intercambios se encuentran activos con múltiples funciones de intercambio.

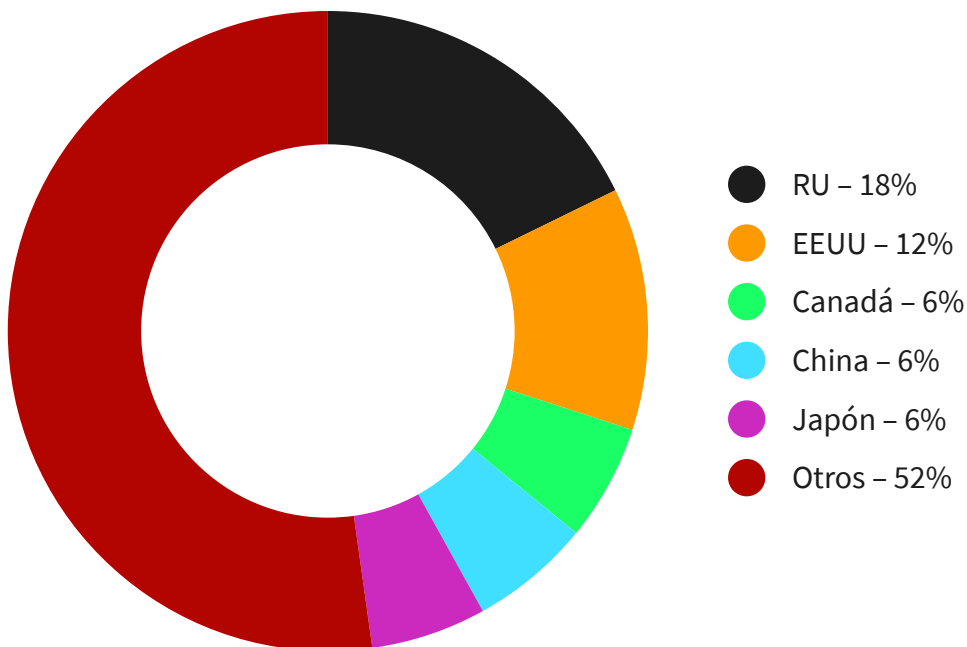
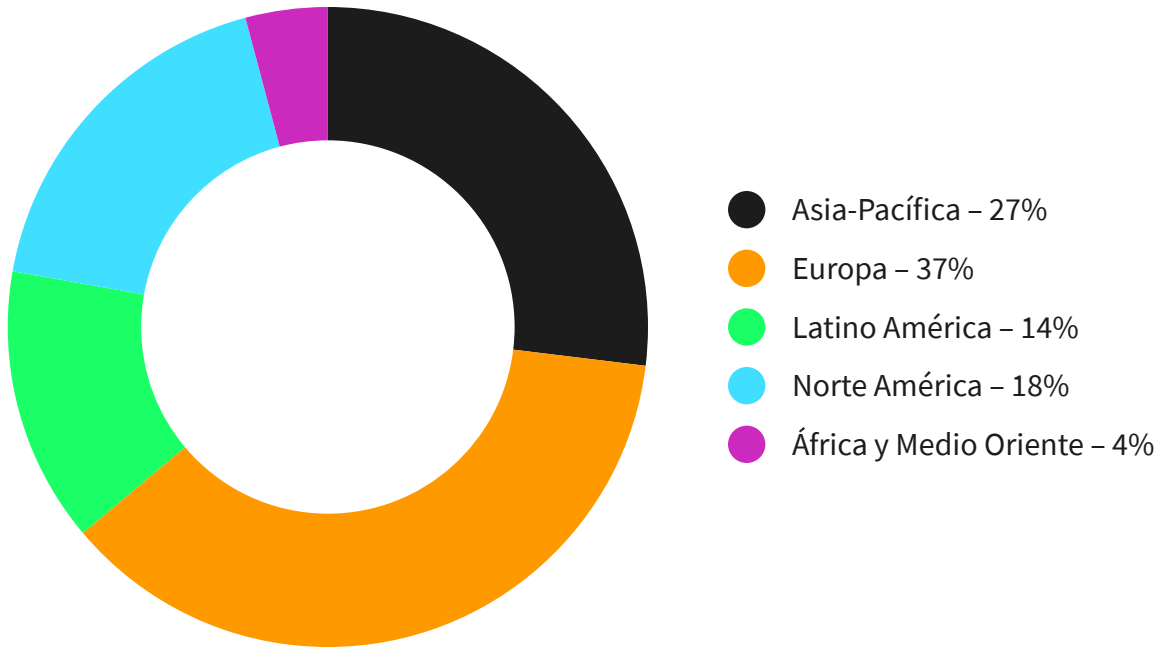
PEQUEÑOS INTERCAMBIOS



GRANDES INTERCAMBIOS



Europa está dominando el Mercado y, con las numerosas restricciones de China a los intercambios, incluyendo el líder en intercambio en Asia-Binance, se está planteando trasladarse a Europa.



El estudio de Cambridge muestra que solo el 22% de los grandes intercambios y el 4% de los pequeños intercambios ofrecen una plataforma que incluye un intercambio de

libros de pedidos, una plataforma de negociación y servicios de corretaje. Más del 40% de las bolsas pequeñas se especializan en la prestación de servicios de corretaje P2P, en comparación con solo el 17% de las grandes bolsas. Mientras que el 15% de las pequeñas bolsas ofrecen una plataforma de negociación independiente en comparación con las grandes bolsas que generalmente combinan esta actividad con un intercambio de libros de pedidos.

Los intercambios P2P aún no han ganado popularidad, pero solo 2 de los 51 de los intercambios P2P brindan un mercado descentralizado para el intercambio de criptomonedas. Todas las versiones admiten Bitcoin, mientras que Ethereum y Litecoin solo se enumeran en comparación en el 40% de los intercambios. Solo una minoría de las bolsas crea mercados para el intercambio de criptomonedas distintas de las tres anteriores.

Mientras que el 39% de los intercambios solo admiten Bitcoin, el 25% tiene dos criptomonedas listadas, y el 36% de todas las entidades permiten el comercio de tres o más criptomonedas.

Otra observación intrigante muestra que el 72% de las grandes bolsas ofrecen soporte comercial para dos o más criptomonedas, mientras que el 73% de las pequeñas bolsas solo tiene una o dos criptomonedas listadas. El 6% de los participantes en la encuesta también proporciona derivados basados en criptomonedas, y el 16% ofrece márgenes de negociación.

Los ERC-20 Post ICO Tokens ganan más impulso en los listados de intercambio últimamente. Aquellos que ofrecen innovación en Blockchain, la popularidad entre los inversores y la utilización por parte de los consumidores es probable que aparezcan en grandes bolsas, mientras que otros tienden a aparecer en varias plataformas más pequeñas.

El estudio de Cambridge también muestra que los pequeños intercambios parecen tener considerables dificultades para obtener o mantener relaciones bancarias, mientras que los grandes intercambios parecen tener este factor de riesgo bajo control. Los pequeños intercambios también están sustancialmente más preocupados por el fraude que las grandes bolsas, lo que sugiere que se enfocan con mayor frecuencia que grandes intercambios o simplemente que el fraude tiene un impacto financiero más severo debido a la escala limitada de sus operaciones y presupuesto.

1: Riesgo muy bajo 2: Riesgo bajo 3: Riesgo medio 4: Riesgo alto 5: Riesgo muy alto

Puntuación media más baja Puntuación media más alta

| | MEDIA PON- DERADA | PEQUEÑOS IN- TERCAMBIOS | GRANDES IN- TERCAMBIOS |
|--|----------------------|----------------------------|---------------------------|
| Seguridad / piratería informática | 3.70 | 3.93 | 3.17 |
| Deterioro de las relaciones bancarias | 3.45 | 3.79 | 2.67 |
| Fraude | 3.08 | 3.50 | 2.08 |
| Regulación (en general) | 3.08 | 2.89 | 3.50 |
| Competidores / riesgo de modelo de negocio | 2.88 | 3.00 | 2.58 |
| Riesgo de reputación | 2.88 | 2.93 | 2.75 |
| Aplicación AML / KYC | 2.68 | 2.64 | 2.75 |
| Demanda insuficiente de servicios | 2.58 | 2.82 | 2.00 |
| Falta de talento | 2.46 | 2.52 | 2.33 |

FACTOR DE ÉXITO DE BINANCE

Al salir de la ICO, Binance ha ganado popularidad rápidamente al crear un enfoque mucho más simple sobre el comercio y ahora es una verdadera alternativa a Bittrex y otros grandes intercambios.

Pocos artículos de Binance probados que pueden aumentar la aceptación del mercado:

- a. convirtiéndose en un intercambio independiente de FIAT (eliminando la dependencia del comercio de pares de FIAT, retiros de fondos y depósitos) así como también, el aspecto regulatorio que viene con ello.
- b. permitiendo a sus operadores abrir rápidamente cuentas para negociar.
- c. utilizando su propio token (BNB) para ser utilizado en las tarifas de transacción con un descuento del 50% (lo que lo convierte en uno de los más bajos).
- d. enumerando muchas fichas ERC20 Post-ICO y pares de negociación que mostraron promesas de innovación de Blockchain y utilización de tokens.
- e. permitiendo retiros diarios considerables y depósitos rápidos de varios monederos de monedas/tokens.

INTERCAMBIOS P2P BROKER: LA NUEVA TENDENCIA

En las últimas semanas de marzo de 2018, Localbitcoins y otros intercambios de P2P han experimentado aumentos en el volumen de transacciones en diversos mercados, con un volumen global que rebota a \$ 75 millones de dólares por semana. El P2P canadiense y europeo comercializaron volúmenes récord.

Los intercambios BTC / IDR (Rupia indonesia) produjeron un volumen récord de \$ 580 millones de IDR semanales en marzo en Localbitcoins, mientras que el comercio vietnamita de P2P produjo su segundo volumen más alto con un aumento en las operaciones a \$ 3.725 mil millones de VND.

El comercio local bitcoins entre el bitcoin y el peso mexicano también aumentó, con un volumen récord de \$ 10.6 millones MXN registrado para la semana del 3 de marzo. P2P de Venezuela.

Los mercados de bitcoin han continuado aumentando durante 2018 estableciendo nuevos registros de volumen de más de 1billón de VEF semanalmente. Se muestra una tendencia similar en todo el mundo.

Los intercambios P2P tienen una ventaja única: las personas se ocupan de las personas. Proporciona flexibilidad combinada en el entorno comercial descentralizado.

La capacidad de negociar intercambios con personas directamente, calificar y compartir su experiencia comercial proporciona la ventaja comercial más confiable y competitiva.

Esa es una razón precisa por la que más operadores están cambiando hacia los intercambios de tipo de corretaje P2P.

En la actualidad, Localbitcoins y Plaxful dominan los mercados BTC P2P Exchange en todo el mundo, pero los mercados exigen más que BTC, especialmente en la nueva era ICO 2.0 debido a la cantidad de otras criptomonedas prometedoras que ganan una porción mayor de las tenencias de criptoactivos de los comerciantes y apareciendo volúmenes de negociación en muchos intercambios. El mercado de los operadores de hoy en día exige aún más flexibilidad y creatividad de las operaciones P2P, así como una interacción social más profunda entre los operadores y la posibilidad de proteger varios activos de cifrado entre sí.

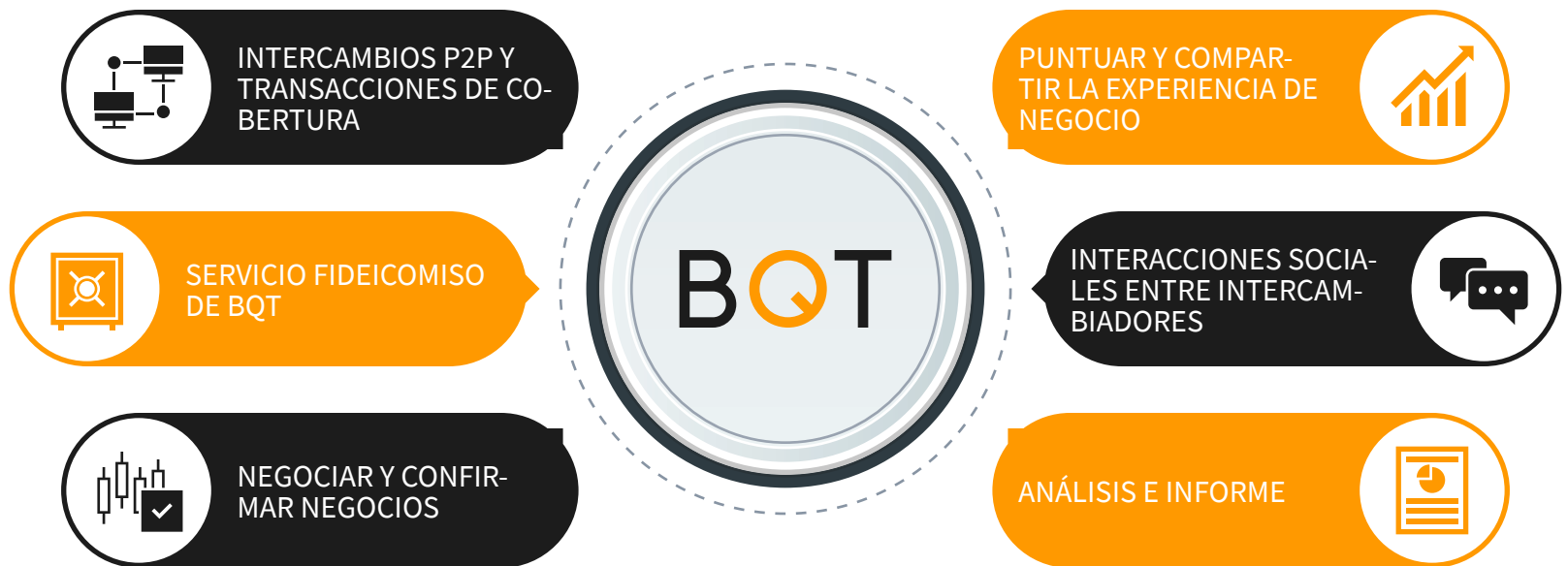
5. PLATAFORMA BQT: UN CAMBIO P2P CON CAPACIDAD INNOVADORA DE COMERCIO DE COBERTURA

Mientras que muchos expertos de Blockchain están tratando de encontrar más formas de casarse con CRYPTO con FIAT, el equipo BQT cree en reducir la dependencia de FIAT por completo. Cada Crypto Asset tiene su valor y se puede usar como herramienta de negociación para adquirir otro criptobien. Creemos que la Demanda para la adquisición deseada de criptobienes se puede cumplir con un importante Suplemento de varias tenencias de activos cripto y negociada directamente por pares de comerciantes.

Además, creemos que el mercado ahora exige capacidad para proteger activos de cifrado durante un corto período de tiempo para adquirir otras tenencias de cripto. Si bien es difícil implementar operaciones y márgenes de margen en el verdadero entorno P2P, el equipo de BQT desarrolló una herramienta innovadora y aún más poderosa para permitir a los operadores generar operaciones de cobertura a corto plazo.

El objetivo de BQT es construir una comunidad y cultura de criptonegociadores utilizando la plataforma, ayudando a la comunidad y beneficiándose de la comunidad.

La plataforma de intercambio de BQT proporciona un entorno de negociación P2P seguro, interactivo y flexible y una interfaz fácil de usar para su comunidad para administrar varios tipos de transacciones que consisten en muchos activos criptográficos.



La plataforma de BQT permite a los operadores negociar globalmente sus operaciones de criptobienes interactuando directamente entre sí y compartiendo su experiencia con la comunidad.

Para aprovechar las tenencias de diversos activos de cifrado, BQT presenta el revolucionario sistema de Participación de Cobertura. A diferencia de negocios de márgenes y futuros, el sistema BQT de participación de cobertura es un método flexible para los comerciantes que adquieren criptobienes por un periodo de tiempo corto mediante la custodia de sus otras participaciones cripto.

Por ejemplo, el operador A (receptor de cobertura) que tiene cierta retención de BTC podría publicar una oferta en el intercambio P2P de BQT proporcionando su BTC en depósito de garantía de BQT con un 20% de prima en la parte superior, invitando a otros operadores que mantienen ETH a recibir su depósito de garantía BTC como garantía durante 30 días mientras le permite usar su ETH para ese período.

El operador B (proveedor de cobertura) podría responder a la oferta y negociar los términos solicitando una mayor prima y/o un plazo más corto, por ejemplo.

El operador C (otro proveedor de cobertura) podría responder con una oferta diferente y negociar mejores términos para el receptor de cobertura.

En aras de una matemática más fácil, el operador A ofrecería 1 BTC (valorado en \$ 10,000 / USD a la vez) con un 20% de prima (1.2 BTC / \$ 12,000) en BQT Escrow invitando a otros operadores a transferir un valor de \$ 10,000 en ETH (20 ETH / valor de \$ 500 USD por ETH a la vez) por un período de 30 días. El operador B responde a una oferta con términos ligeramente diferentes solicitando 1.25 BTC (25% de prima) y 20 días, mientras que el operador C responde con mejores términos solicitando solo 1.22 BTC y acepta 30 días de período de negociación. El operador A acepta una oferta de Trader C e inicia el depósito de garantía de BQT y recibe 20 ETH del operador C.

El depósito de garantía se almacena de forma segura con BQT como agente de custodia, por lo que el usuario C puede sentirse seguro sobre su garantía comercial.

El operador C se siente seguro y se encuentra en el territorio positivo debido al 22% de la prima recibida al momento de la consumación del comercio de cobertura. Al final del período de 30 días de un comercio de cobertura, el Operador A (Receptor de Cobertura) tendría la primera opción de transferir de nuevo al Comerciante C (Proveedor de cobertura) 20 ETH con un 22% de prima (24.4 ETH) o liberar el depósito en garantía.

El comerciante A tiene la primera opción porque tiene un riesgo de 22% de prima para iniciar un comercio de cobertura.

Pero al final del comercio de cobertura, el operador A podría beneficiarse en gran medida debido al aumento significativo en el valor de cualquiera de las criptomonedas (BTC o ETH) y elegir devolver una que le ofrezca más beneficios. Por ejemplo, si el precio de ETH se duplicó a \$1000 / ETH, el Operador A puede simplemente elegir liberar BTC Escrow con

Premium para el Comerciante C, mientras conserva \$20,000 ETH Manteniendo y obteniendo ganancias alcistas significativas. En otras palabras, mientras el Proveedor de Cobertura obtiene una prima segura desde el Día Uno del comercio de cobertura, el Recibidor de Cobertura está apostando por el aumento alcista del valor generado por el criptobien.

Este enfoque revolucionario permite a los criptointercambiadores aprovechar sus cripto-participaciones para adquirir una cantidad significativa de criptobienes en los que creen sin necesidad de un comercio de margen tradicional.

En el mismo ejemplo, podría haber un comerciante D que responda a la misma oferta, pero en lugar de ETH puede ofrecer su XRP, TRX o cualquier otro activo de cifrado e incluso podría dar mejores términos en el período de prima y de tiempo de cobertura. Uno de los beneficios de la plataforma BQT es la capacidad de aprovechar muchos criptobienes populares y prometedores ya sea como Recibidor de Cobertura Colateral o con una Oferta de Intercambio de Suministrador de Cobertura. Durante el período Beta, BQT enumeraría la mayoría de los Activos de Cripto y sus Pares contra otros Activos de Cripto.

Es importante tener en cuenta que, al igual que los Receptores de cobertura que colocan sus ofertas de garantía en el Intercambio P2P BQT, los proveedores de cobertura también pueden realizar ofertas comerciales iniciales invitando a los receptores de cobertura a participar en sus términos.


Por ejemplo, el Proveedor de Cobertura E podría colocar una oferta para proporcionar 100 XRP a cualquier Receptor de Cobertura que esté dispuesto a colocar una Cobertura de ETH del mismo valor con una prima del 20% y recibiría varias contraoferta de muchos Comerciantes (Receptores de cobertura).

BOT SOCIAL CRYPTO EXCHANGE

[DASHBOARD](#)
[TRADE](#)
[HEDGING ▾](#)
[DEPOSIT](#)
[WITHDRAW](#)
[SETTINGS](#)
[MY ACCOUNT ▾](#)

WALLET BALANCE

| | |
|------|---------------|
| BTC | 993.17000000 |
| ETH | 925.46891440 |
| GNT | 999.93130000 |
| LTC | 825.95200000 |
| OMG | 999.99738900 |
| SALT | 992.94000000 |
| EOS | 998.57700000 |
| ETC | 998.90000000 |
| FUN | 1000.09000000 |
| GNO | 999.99000000 |
| BCH | 998.00000000 |
| CVC | 1000.00000000 |
| DASH | 999.99000000 |
| DCR | 1000.00000000 |
| DNT | 997.00000000 |
| ANT | 996.96000000 |
| REP | 1000.00000000 |
| BAT | 1000.00000000 |
| BQT | 402.97110400 |



JOHN DOE
 johndoe@mail.com
✔ EMAIL VERIFIED
 7339128627 [EDIT PROFILE](#)

HEDGING NOTIFICATION

Hedge Provided 1.00000000 EOS
 02-05-2018 12:44 5 Days
 bunvenit@mail.com
 Status: Provider Approval Pending

Hedge Provided 1.00000000 BCH
 02-05-2018 12:10 5 Days
 bunvenit@mail.com
 Status: Accepted

Hedge Provided 1.00000000 SALT
 28-04-2018 11:24 4 Days
 bunvenit@mail.com
 Status: Accepted

KYC

| Status | Description |
|-------------|--|
| ✔ Completed | Since your KYC verification is completed successfully. You are now eligible to trade for more than 0 |

GENERAL NOTIFICATION

| Date and Time | Description |
|---------------|----------------------------|
| | No Notification Available! |

LOGIN HISTORY

| Date and Time | IP Address | Device | Status |
|------------------|----------------|---------------------|--------|
| 07-05-2018 10:00 | 217.19.208.255 | Firefox, Windows 10 | Login |
| 07-05-2018 09:50 | 217.19.208.255 | Firefox, Windows 10 | Login |
| 02-05-2018 12:12 | 103.87.104.255 | Firefox, Windows 7 | Login |
| 28-04-2018 11:18 | 103.87.104.255 | Firefox, Windows 7 | Login |
| 27-04-2018 16:29 | 117.232.68.255 | Firefox, Windows 7 | Login |
| 27-04-2018 16:15 | 103.87.104.255 | Firefox, Windows 7 | Login |

© 2018 BQT, LTD

[About Us](#)
[Terms of Service](#)
[Privacy Policy](#)
[How it Works](#)
[Contact Us](#)
[News](#)
[FAQ](#)

SOCIAL CRYPTO EXCHANGE

DASHBOARD
TRADE
HEDGING ▾
DEPOSIT
WITHDRAW
SETTINGS
MY ACCOUNT ▾

WALLET BALANCE

| | |
|------|---------------|
| BTC | 993.17000000 |
| ETH | 925.46891440 |
| GNT | 999.93130000 |
| LTC | 825.95200000 |
| OMG | 999.99738900 |
| SALT | 992.94000000 |
| EOS | 998.57700000 |
| ETC | 998.90000000 |
| FUN | 1000.09000000 |
| GNO | 999.99000000 |
| BCH | 998.00000000 |
| CVC | 1000.00000000 |
| DASH | 999.99000000 |
| DCR | 1000.00000000 |
| DNT | 997.00000000 |
| ANT | 996.96000000 |
| REP | 1000.00000000 |
| BAT | 1000.00000000 |
| BQT | 402.97110400 |

HEDGE PROVIDER

Cryptocoin

BTC — Bitcoin ▾

Amount

BTC

Total

BTC

Days

Select ▾

Premium, %

Total Amount of Hedged Coin

BTC

Hedge advert to be publish in

Select ▾

Fees

BQT

PUBLISH HEDGE ADVERT

HEDGE PROVIDER PUBLISH

| Date and Time | Crypto | Amount | Premium | Days | Status | Chat |
|------------------|--------|------------|---------|--------|-------------------------------|--------------------|
| 02-05-2018 12:44 | EOS | 1.00000000 | 1.00% | 5 Days | Waiting for Reply / Cancel | Chat with Receiver |
| 07-05-2018 11:23 | BTC | 1.00000000 | 1.00% | 5 Days | Waiting for Receiver / Cancel | — |

Show 10 entries
PREV 1 NEXT

HEDGE RECEIVER OFFER

| Date and Time | Crypto | Escrow | Amount | Premium | Status | View |
|------------------|--------|--------|------------|---------|--------|------------|
| 04-05-2018 10:20 | ETH | LTC | 1.00000000 | 1.00% | Online | Make offer |
| 04-05-2018 09:53 | LTC | SALT | 1.00000000 | 1.00% | Online | Make offer |
| 03-05-2018 18:51 | EOS | SALT | 1.00000000 | 1.00% | Online | Make offer |

HEDGE PROVIDER HISTORY

| Date and Time | Crypto | Amount | Premium | Days | Hedge Receiver | Deadline Ends | Escrow Amount from Receiver | Hedge Escrow Currency | Hedge status |
|-----------------------------|--------|--------|---------|------|----------------|---------------|-----------------------------|-----------------------|--------------|
| No Hedge History Available! | | | | | | | | | |

© 2018 BQT, LTD

[About Us](#)
[Terms of Service](#)
[Privacy Policy](#)
[How it Works](#)
[Contact Us](#)
[News](#)
[FAQ](#)

Este documento es estrictamente privado, confidencial y personal para sus destinatarios y no debe copiarse, distribuirse ni reproducirse en su totalidad o en parte, ni transmitirse a terceros.

BOT SOCIAL CRYPTO EXCHANGE

[DASHBOARD](#)
[TRADE](#)
[HEDGING ▾](#)
[DEPOSIT](#)
[WITHDRAW](#)
[SETTINGS](#)
[MY ACCOUNT ▾](#)

WALLET BALANCE

| | |
|------|---------------|
| BTC | 993.17000000 |
| ETH | 925.46891440 |
| GNT | 999.93130000 |
| LTC | 825.95200000 |
| OMG | 999.99738900 |
| SALT | 992.94000000 |
| EOS | 998.57700000 |
| ETC | 998.90000000 |
| FUN | 1000.09000000 |
| GNO | 999.99000000 |
| BCH | 998.00000000 |
| CVC | 1000.00000000 |
| DASH | 999.99000000 |
| DCR | 1000.00000000 |
| DNT | 997.00000000 |
| ANT | 996.96000000 |
| REP | 1000.00000000 |
| BAT | 1000.00000000 |
| BQT | 402.97110400 |

HEDGE RECEIVER

Select currency to be hedge from provider

Select ▾

Estimated hedge premium expecting from provider, %

Days

Select ▾

Equivalent Rate

Estimated hedge fees

BQT

Hedge Amount

BTC

Cryptocoin for hedge

Select ▾

Available balance: 0.0000000000

Hedge advert to be publish in

Select ▾

Estimated hedge amount

Estimated total hedge amount

PUBLISH HEDGE RECIEVE ADVERT

HEDGE RECEIVE PUBLISH

| Date and Time | Crypto | Hedge | Amount | Premium | Status | Chat |
|-----------------------------|--------|-------|--------|---------|--------|------|
| No Hedge History Available! | | | | | | |

HEDGE RECEIVER OFFER

| Date and Time | Crypto | Amount | Premium | Days | Hedge Provider | Status | View |
|--------------------------------------|--------|--------|---------|------|----------------|--------|------|
| No Hedge Receiver History Available! | | | | | | | |

HEDGE RECEIVER HISTORY

| Date and Time | Rele-ase | Crypto | Amount | Premi-um | Total | Days | Hedge Provider | Deadline Ends | Escrow Amount from Receiver | Hedge Escrow Currency | Hedge status |
|------------------|----------|--------|------------|----------|-------|--------|--------------------|--------------------------|-----------------------------|-----------------------|--------------|
| 26-04-2018 14:09 | — | BTC | 1.00000000 | 1.00% | 1.01 | 4 Days | bunvenit@gmail.com | 26 Days 30-04-2018 14:17 | 14.1602 | ETH | Completed |
| 26-04-2018 11:34 | — | BTC | 1.00000000 | 1.00% | 1.01 | 0 Days | bunvenit@gmail.com | 0 Days 26-04-2018 11:59 | 14.1905 | ETH | Processing |

© 2018 BQT, LTD

[About Us](#)
[Terms of Service](#)
[Privacy Policy](#)
[How it Works](#)
[Contact Us](#)
[News](#)
[FAQ](#)

SOCIAL CRYPTO EXCHANGE

[DASHBOARD](#)
[TRADE](#)
[HEDGING ▾](#)
[DEPOSIT](#)
[WITHDRAW](#)
[SETTINGS](#)
[MY ACCOUNT ▾](#)

WALLET BALANCE

| | |
|------|---------------|
| BTC | 993.17000000 |
| ETH | 925.46891440 |
| GNT | 999.93130000 |
| LTC | 825.95200000 |
| OMG | 999.99738900 |
| SALT | 992.94000000 |
| EOS | 998.57700000 |
| ETC | 998.90000000 |
| FUN | 1000.09000000 |
| GNO | 999.99000000 |
| BCH | 998.00000000 |
| CVC | 1000.00000000 |
| DASH | 999.99000000 |
| DCR | 1000.00000000 |
| DNT | 997.00000000 |
| ANT | 996.96000000 |
| REP | 1000.00000000 |
| BAT | 1000.00000000 |
| BQT | 402.97110400 |

MY TRADE HISTORY

| Date and Time | Type | Trade Pair | Order Type | Amount | Price | Fee | Total | Status |
|---------------------|------|------------|------------|------------|--------|-----------|-----------|-----------|
| 2018-05-07 11:26:06 | Buy | ETH / BTC | active | 7.00000000 | 0.0607 | 0.0004249 | 0.4253249 | Pending |
| 2018-05-07 11:01:52 | Buy | ETH / BTC | active | 1.00000000 | 0.0607 | 6.07E-5 | 0.0607607 | Pending |
| 2018-04-26 20:19:59 | Buy | ETH / BTC | partially | 1.00000000 | 10 | 0.01 | 10.01 | Partially |
| 2018-03-15 17:10:10 | Buy | ETH / BTC | filled | 1.00000000 | 10 | 0.01 | 10.01 | Filled |
| 2018-02-22 13:09:54 | Sell | ETH / BTC | filled | 0.10000000 | 10 | 0.001 | 0.999 | Filled |
| 2018-02-22 13:00:48 | Buy | ETH / BTC | filled | 0.10000000 | 5 | 0.0005 | 0.5005 | Filled |
| 2018-02-03 09:23:41 | Buy | ETH / BTC | filled | 1.00000000 | 0.0607 | 6.07E-5 | 0.0607607 | Filled |
| 2018-02-03 09:21:15 | Sell | ETH / BTC | filled | 1.00000000 | 10 | 0.01 | 9.99 | Filled |
| 2018-02-03 08:36:50 | Buy | ETH / BTC | filled | 1.00000000 | 20 | 0 | 20.02 | Filled |
| 2018-02-03 08:34:10 | Buy | ETH / BTC | filled | 1.00000000 | 10 | 0 | 10.01 | Filled |

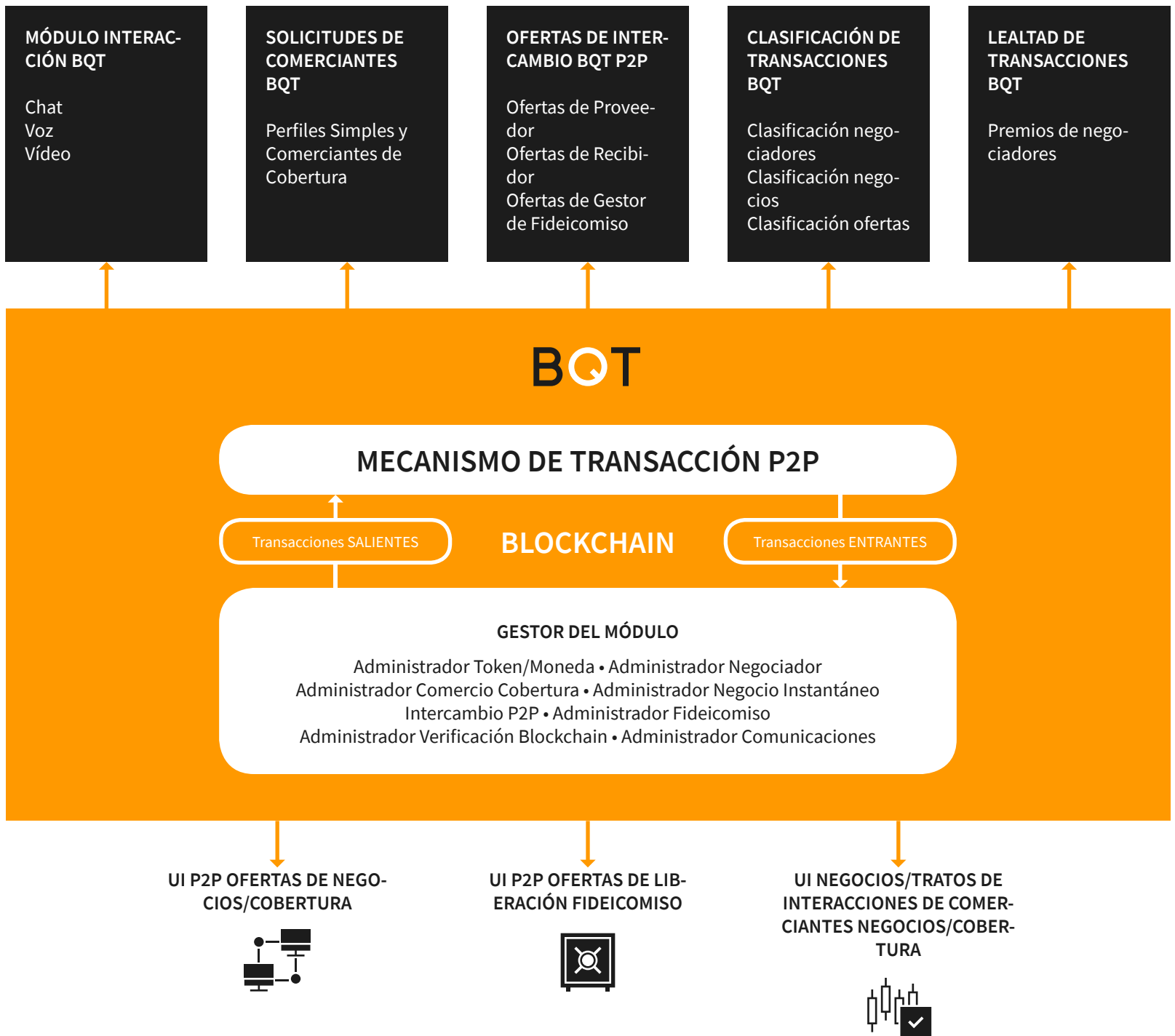
Show entries
PREV NEXT

© 2018 BQT, LTD
[About Us](#)
[Terms of Service](#)
[Privacy Policy](#)
[How it Works](#)
[Contact Us](#)
[News](#)
[FAQ](#)

6. FLUJO DE TRABAJO DEL SISTEMA BQT

La plataforma BQT P2P utiliza beneficios seguros y descentralizados de Blockchain que ofrece una funcionalidad flexible para los comerciantes de todo el mundo.

Cada módulo y base de datos se programa utilizando varios métodos de encriptación y garantiza la confidencialidad y protección para los comerciantes. La configuración de 2FA es una configuración obligatoria para cada perfil de comerciante.



7. OFERTA INICIAL DE MONEDA (ICO) BQTX

BQT está lanzando su campaña de Oferta inicial de monedas (ICO) de julio de 2018 emitiendo 200,000,000 fichas ERC20 (BQTX), acuñadas al final de una ICO.

BQT cobraría un cargo de transacción del 1% por las operaciones instantáneas y una comisión de depósito en garantía del 3% por Intercambiadores de Cobertura. Todas las tarifas se pagan SOLAMENTE con tokens BQTX para garantizar la liquidez y la utilización de los tokens. Además, los tokens BQTX se pueden usar como garantía colateral para algunos comercios o como garantía adicional.

El 50% de los honorarios se compartiría trimestralmente durante los primeros 3 años de operaciones de cambio como sigue:

- 20% a titulares iniciales de Token de ICO
- 15% para los principales operadores
- 15% para socios afiliados de referencia

A. ESTRUCTURA DE TOKENS BQTX

200,000,000 BQTX TOKENS *
1 BQTX = 0,28\$

* Allocated for ICO and Private Sale. Company will burn unsold tokens and use 30% of its exchange fees on buy-back program to quarterly acquire BQTX tokens from listed exchanges and utilize those re-purchased tokens solely on affiliate and marketing efforts.

I. PARA MIEMBROS

Usando el potencial de la comunidad de BQT, sus usuarios obtendrán acceso rápido a herramientas y criptomonedas para ayudar con sus necesidades diarias. Tendrán la capacidad de pedir prestado, prestar, ahorrar y pagar bienes y servicios protegidos por la seguridad de Blockchain.

Además, el acceso al mercado permitirá a sus miembros comprar productos y servicios publicados por sus afiliados y otros miembros.

Durante el período anterior al embarque / pre-ICO, a cada inversor público se le otorgarán fichas BQT por compartir esta oportunidad con sus amigos en las redes sociales.

II. PARA SOCIOS/PROPIETARIOS DE MONEDA BQTX

BQT ICO se comercializará en la plataforma Ethereum Blockchain y traerá socios dedicados que comparten activos digitales distribuidos a través de su criptomoneda en lugar de la carga de una costosa OPI tradicional. Las API de BQT estarán disponibles para su comunidad de emprendedores, startups y otras empresas para vender sus productos y servicios utilizando su tecnología para estimular aún más la criptoeconomía en crecimiento.

La API Ethereum Blockchain hace que sea fácil para cualquier persona adaptar rápidamente sus servicios y llegar a una gran audiencia sin explotar de la comunidad de BQT y más.

III. BONOS

Los tokens BQTX se distribuirán según el modelo de prioridad de lista blanca. El proceso de inclusión en la lista blanca de ICO comenzará después de la venta institucional privada.

PRE-ICO: los tokens BQTX se distribuirán según el modelo de prioridad de lista blanca. El proceso de inclusión en la lista blanca pre ICO demorará 2 semanas, luego de lo cual se ofrecerán fichas para su venta durante 1 día de venta previa a ICO a personas/entidades registradas que fueron aprobadas durante el proceso de inclusión en listas blancas.

ICO: los tokens BQTX se distribuirán según el modelo de prioridad de lista blanca. El proceso de individualización de ICO demorará entre 6 y 8 semanas, luego de lo cual se ofrecerán Tokens para la venta durante 1-3 días de la venta de ICO a personas / entidades registradas que fueron aprobadas durante el proceso de individualización.

Las bonificaciones se otorgarán según el día de la inscripción en la lista blanca, total de fichas vendidas y cantidad de inversión. Estos son los términos de la estructura de bonificación de ICO:

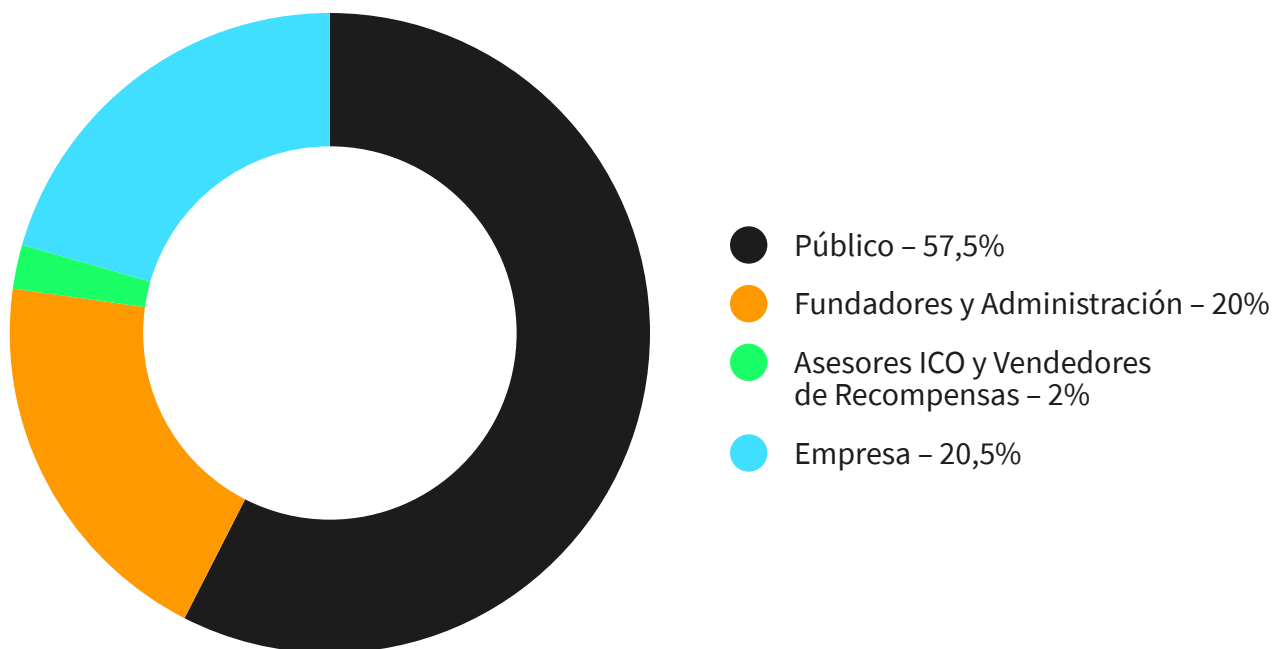
| | TOKENS | BONOS |
|---------|-------------|--|
| Pre-ICO | 10,000,000 | 40% + bono de volumen |
| ICO | 100,000,000 | Bono de tokens vendidos, Tiempo de los bonos de venta pública, Bono de volumen |

| BONO DE TOKENS VENDIDOS (ICO) | TIEMPO DE LOS BONOS DE VENTA PÚBLICA (ICO) | BONO DE VOLUMEN (PRE-ICO & ICO) |
|-------------------------------|--|---------------------------------|
| Menos de 10MM Tokens – 30% | 20 Días – 10% | 1,000–5,000 Tokens – 5% |
| 10MM–20MM Tokens – 25% | 21–40 Días – 8% | 5,001–10,000 Tokens – 7.5% |
| 20MM–30MM Tokens – 20% | 41–60 Días – 6% | 10,001–15,000 Tokens – 10% |
| 30MM–40MM Tokens – 15% | 61–80 Días – 4% | 15,001–20,000 Tokens – 12.5% |
| 40MM–50MM Tokens – 10% | 80+ Días – 2% | 20,001+ Tokens – 15% |
| 50MM+ Tokens – 5% | | |

B. DISTRIBUCIÓN DE TOKENS

Debido a las altas expectativas de utilización y la necesidad de capital de expansión, la Compañía congelará la mayoría de los tokens (600,000) y solo liberará hasta 10% por año si es necesario para expansión de la compañía, Marketing y Programas de Lealtad para mantener la liquidez simbólica.

DISTRIBUCIÓN DE TOKEN BQTX POST-ICO (EXCLUYENDO TOKENS CONGELADOS)

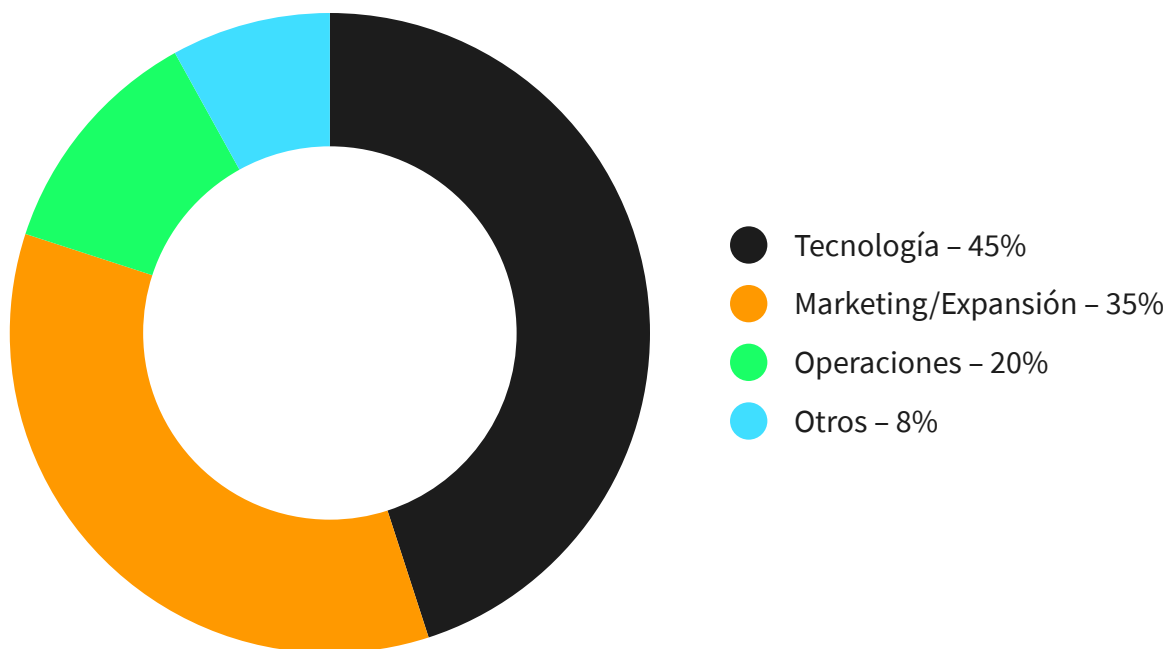


La gerencia de la compañía y los fundadores reservarán el 20% de los tokens con disposiciones de bloqueo basadas en 3 años.

La Compañía reservará el 28% de los tokens solo si existe la necesidad de un capital de expansión adicional durante el primer año de operación. Los tokens no utilizados se congelarán. El 2% de los tokens se asignarán a los programas Asesores y Bounty.

C. LOCALIZACIÓN DE FONDOS

La mayoría de los ingresos de la venta se destinarán a fines de marketing y expansión, y el 20% de los ingresos se destinarán para completar las pruebas y el lanzamiento de Beta y las versiones futuras de la tecnología de BQT. Todos los inversores de ICO Crowdsale recibirán las primeras invitaciones a la versión Beta cerrada antes de la publicación en el mercado Beta.



8. HOJA DE RUTA

| MAR 17 | MAY 17 | JUN 17 | JUL 17 |
|---|--|--|--|
| Investigación de mercado | Estudio de posibilidad | Diseño del prototipo | <p>Instalación del Ambiente de Desarrollo</p> <p>Empezar a Implementar Módulos de Sistema existentes en el ambiente blockchain</p> |
| AGO 17 | SEP 17 | OCT 17 | NOV 17 |
| Empezar desarrollo de intercambio P2P BQT | Fase I: Pruebas del Módulo y Q/A | Terminar desarrollo de intercambio P2P BQT | <p>Empezar desarrollo de la aplicación móvil</p> <p>Empezar Fase II: Desarrollo del proyecto</p> |
| AGO 18 | SEP 18 | DIC 18 | EN 19 |
| <p>Terminar Fase II: Desarrollo del proyecto</p> <p>Empezar Fase III: Desarrollo del proyecto</p> <p>PRE-ICO / Listado blanco</p> | Empezar ICO / Listado Blanco BQT Hedge Exchange Closed Beta Release | Terminar Fase III: Desarrollo del proyecto | Pruebas Q/A del Sistema BQT |
| FEB 19 | MAR 19 | ABR 19 | JUN 19 |
| <p>Terminar ICO / Listado Blanco</p> <p>Iniciativa de listado de intercambio</p> | BQT Hedge Exchange Closed Beta Enhancements and System development | <p>BQT Hedge Exchange Beta Release</p> <p>Empezar Campaña EMEA de Marketing de Expansión</p> | BQT Hedge Exchange v. 2.0 Release |
| AGO 19 | SEP-DIC 19 | EN-MAY 20 | |
| Terminar Campaña EMEA de Marketing de Expansión | Campaña APAC de Marketing de Expansión | Campaña de Marketing de Expansión en Norte América / Península Ibérica / Latinoamérica | |

Este documento es estrictamente privado, confidencial y personal para sus destinatarios y no debe copiarse, distribuirse ni reproducirse en su totalidad o en parte, ni transmitirse a terceros.

9. EQUIPO Y ASESORES ESTRATÉGICOS

EDWARD W. MANDEL

Director Ejecutivo

<https://www.linkedin.com/in/edward-w-mandel-760185/>

KIRILL OVS

Director Visionario

<https://www.linkedin.com/in/kirill-ovs-b3910a162/>

KONSTANTINOS KASTANA

Director de Operaciones, Director de Marketing-EMEA

<https://www.linkedin.com/in/konstantinos-kastana-80a837131/>

VYACHESLAV MIRGORODSKY

Director Tecnológico

<https://www.linkedin.com/in/slava-mirgorodsky/>

TIM CHEN

Director de Marketing, APAC

<https://www.linkedin.com/in/tim-chen-9b0441149/>

DR. BING DENG, PHD

Jefe Estrategia

<https://www.linkedin.com/in/bing-d-03aa204/>

MALCOLM TAN

Investment Relations Executive

<https://www.linkedin.com/in/malcolmtan/>

VICTOR JACOBS

Ejecutivo de Desarrollo de Negocio

<https://www.linkedin.com/in/victor-jacobs-069b32162/>

BEL R. LI

Director de Relaciones Públicas y Comunicaciones a los Medios

<https://www.linkedin.com/in/bel-r-li-b8209764>

KAREN HU

Relaciones con Clientes, APAC

<https://www.linkedin.com/in/karen-hu-127882165/>

MICHAEL MA

Ejecutivo de Venta y Marketing, APAC

<https://www.linkedin.com/in/michael-ma-39a803165/>

ANDREAS IOANNOU

Ejecutivo Legal y de Cumplimiento Normativo

<https://www.linkedin.com/in/andreas-ioannou-aa3585a8/>

MARIOS CHARALAMBIDES

Estructuración Corporativa y Cuentas

<https://www.linkedin.com/in/marioscharalambides/>

PUI CHI WONG

Asesor Estratégico-Inversión en Banca, Desarrollo de Negocio APAC

<https://www.linkedin.com/in/pui-chi-wong-857160162/>

LUCA COTTA

Strategic Advisor – ICO Driver

<https://www.linkedin.com/in/luca-c-0b6678145/>

SAEED HAREB MASOOD ALDARMAKI

Strategic Advisor

<https://www.linkedin.com/in/saeed-hareb-masood-aldarmaki-193b82158/>

ALEXANDER KAROLIK SHLAEN

Strategic Advisor — APAC

<https://www.linkedin.com/in/alexander-karolik-shlaen-764374/>

EVAN BERGER

Estrategia Legal Internacional y de Capital de Riesgo

<https://www.linkedin.com/in/evanberger100/>

GIACOMO ARCARO

Strategic Advisor – Marketing

<https://www.linkedin.com/in/giacomo-arcaro-crypto/>

ANDREY NECHESOV

Desarrollador de Blockchain, Científico

<https://www.linkedin.com/in/nechesov/>

NICK VERO

Estrategia de Ventas y de Marketing

<https://www.linkedin.com/in/nick-vero-67820ab5/>

GERMAN TANOV

Estrategia de Marketing

<https://www.linkedin.com/in/germanceo/>

MAXIM GARBUZOV

Community Manager. Marketing en Redes Sociales.

<https://www.linkedin.com/in/maxim-garbuzov-110361164/>

ROMAN MIROSHNICHENKO

Estrategia de Marketing Digital. Gestión de Proyectos.

<https://www.linkedin.com/in/ibgceo/>

ARTURAS SVIRSKIS

Asesor Estratégico-Marketing

<https://www.linkedin.com/in/arturassvirskis/>

SALINA BO

Strategic Advisor – Compliance

<https://www.linkedin.com/in/salina-b-281661167/>

CRISTIAN TOMAS

Community Manager

<https://www.linkedin.com/in/cristian-tomas-79701627/>

MICHELE SOLARI

Strategic Advisor – System Architect

<https://www.linkedin.com/in/michele-solari-031593b/>

EMI WADA

PR and Marketing Executive — Japan

<https://www.linkedin.com/in/emi-wada-519306160/>

KAMAL MUSTAFA

Strategic Advisor

<https://www.linkedin.com/in/kamal-mustafa-7b604b15/>

MICHELLE L. STEINGARD

Asesor Estratégico-Marketing de Afiliados

<https://www.linkedin.com/in/michellesteingard/>

CHI LE

Asesor Estratégico-Relaciones Públicas y Marketing, Sureste asiático

<https://www.linkedin.com/in/chi-le-50aa99153/>

LIUDMILA ERUKHOVA

Asesor Estratégico-Analista Fintech

<https://www.linkedin.com/in/liudmila-erukhova-60259554/>

JOHN ZANOTTI

Asesor Estratégico-Desarrollo de Negocio

<https://www.linkedin.com/in/john-zanotti-ba3254163/>

DR. PAVEL BONDAREV, PHD

Asesor Estratégico-Desarrollo IA

<https://www.linkedin.com/in/pbondarev/>

THANG BUI

Asesor Estratégico – Desarrollador Blockchain, Asia del Sur

<https://www.linkedin.com/in/thang-bui-027961165/>

10. RENUNCIA

1. Todos los materiales, ideas y conceptos son propiedad de BQT, LTD y están protegidos por derechos de autor y otras leyes aplicables.
2. Este documento técnico, los sitios web de BQT o cualquier otro material producido por BQT o su equipo, no es una oferta, solicitud o prospecto de ningún tipo.
3. BQT está exento de cualquier responsabilidad directa o indirecta en la medida máxima de la ley.
4. Los tokens de BQTX no se consideran valores en ninguna jurisdicción.
5. El token de BQTX se clasifica como un token de utilidad.
6. Se advierte al usuario que estudie y analice los componentes principales de la tecnología blockchain y que conozca la estructura operativa de blockchain, los monederos y la importancia de proteger las claves privadas.
7. Se advierte al espectador que cualquier tecnología, incluidos los sistemas basados en blockchain, nunca es completamente protegido de varios ataques de pirateo.
8. El espectador es advertido de los riesgos en la industria de cifrado y el potencial de incurrir en importantes pérdidas.
9. Se advierte al espectador que este documento o cualquier otro material presentado por BQT no se crea como una promesa de obtener ganancias.
10. Todo inversor de crowdfunding de BQT deberá cumplir con los requisitos de una extensa lista blanca.

11. Los ciudadanos o residentes de los Estados Unidos de América, Singapur y China no estarán autorizados a participar en el crowdfunding de BQT.
12. No se aplican restricciones geográficas para los programas de recomendación de mercadeo y recompensas.

11. REFERENCIAS

1. Coin Market Cap, “Cryptocurrency Market Capitalizations” from <https://coinmarketcap.com/charts/> accessed on March 31, 2018
2. Dr. Garrick Hileman & Michel Rauchs, 2017, Cambridge Centre for Alternative Finance “Global Cryptocurrency Benchmarking Study” from https://www.jbs.cam.ac.uk/fileadmin/user_upload/research/centres/alternative-finance/downloads/2017-global-cryptocurrency-benchmarking-study.pdf
3. Autonomous Next, “2030 Projection of Blockchain Technology Market” from <https://next.autonomous.com/insights/2030-projection-of-blockchain-technology-market>
4. Alan Morrison and Subhankar Sinha, PWC, “A primer on blockchain (infographic)” from <http://usblogs.pwc.com/emerging-technology/a-primer-on-blockchain-infographic/>
5. Cambridge Center of Alternative Finance, “Global Cryptocurrency Benchmarking Study” from <http://jbs.cam.ac.uk>